



跡取り娘.com

**(一社) 日本跡取り娘共育協会  
会員制度について**

## 日本跡取り娘共育協会の目的

対象となる女性後継者の**経営、メンタル面での支援**を行いながら、**コミュニティ化**することで、女性後継者の成長へと寄与すること。

## 1. 女性後継者の交流活動



コミュニティ事業

協会の会員組織を作ることにより、  
個人間の悩みの「共有・共感」と事業発展の「相互支援」を行う場

## 2. 女性後継者のPR支援



メディア事業

跡取り娘ドットコムを媒体にした、WEBメディアや冊子などで  
女性後継者の活動を発信する

## 3. 女性後継者向けの講座開催



講座事業

資産承継のみならず、財務やマーケティングなど経営全般に渡る幅広い講座を行い、  
次世代の女性後継者が、経営者・経営幹部として必要な学びの場を提供する

## 4. 次世代のための新規ビジネス支援



新規ビジネス支援事業

女性後継者の目線を重視した新規ビジネスを金融機関・コンサルタントとともに支援

# 事業内容 1

日本最大の「跡取り娘」コミュニティを目指します。

無料：Facebookグループ参加

跡取り娘会員：学び・交流会

「跡取り娘ドットコム ★集いの場★」

登録数 **50名** 2020.9.11



跡を継いだ人、跡を継がずに新しいことをはじめた人。  
それぞれの人生のストーリーを掲載しています。また跡取り娘にちなんだコラムの執筆も行います。

### 跡取り娘インタビュー

建設会社を継いだ私が「自分らしい幸せ」を見つけ

跡取り娘インタビュー Vol.11 株式会社フェリタ  
スジャパン 丸山祥子さん

跡取り娘インタビュー、本日はお父様から事業を引き継ぎながらも、最愛のパートナーを見つけ、その後、M&Aで事業譲渡を行った選択の数々をお伝えします。



大学院卒業後は、何をしたらいいかわからず、歴史から都市形成を研究していたので、地元愛

### 跡取り娘インタビュー

働く人に誇りを持ってもらう会社にするために  
商社流、跡取り娘の組織改革テクニックとは

跡取り娘インタビュー Vol.8 玉川製菓株式会社 玉川真奈美さん  
(前半)

新から開かれた場所にも関わらず行列を作る「せんべい味本舗」という3代続く老舗せんべい店。  
日本の製造に疑問を持ち、アメリカへ留学し、破天荒な20代を過ごした「跡取り娘さん」は、帰国後に商社に入社し立派な跡取りとして過ごしています。今回は玉川製菓3代目予定の、玉川真奈美さんに、組織で学んだ組織改革について伺いました。



### 跡取り娘インタビュー

「地域の憩いの場を」地域に愛される三姉妹の地

跡取り娘インタビュー Vol.7 株式会社三益 代表  
取締役 東海林 美保さん (前半)



東京都北区関ヶ丘、マンモス店地のシャッター商店街にある地酒専門の「三益酒造」。表からはわからないその場所は、昼間から角打ちも楽しめ、子ども食堂もあり、老若男女問わず足を運べるオアシスのような場所でした。

地域に愛されるお店づくりのヒント満載、インタビューです！



### 講座案

(以下は講座の一例です。会員の皆さまのニーズを踏まえた上で講座内容は決定します)



#### 【論理思考】

- ・ロジカルシンキングの基礎
- ・プレゼンテーションの作りかた

#### 【ファミリービジネス】

- ・事業承継計画の作りかた
- ・ファミリーマネジメントを考えよう

#### 【財務・助成金】

- ・会社のお金の流れを考える
- ・助成金・補助金をうまく使うための方法

#### 【社内コミュニケーション】

- ・ティーチング&コーチング
- ・1on1のうまいやり方

#### 【事業戦略】

- ・会社の戦略策定のステップ
- ・ブランディング戦略 ～自社の価値を見直す

#### 【新規事業】

- ・新規事業を考えよう
- ～ビジネスモデルキャンバスの基礎

女性後継者目線を重視した、新規ビジネスの支援を金融機関、コンサルタントとともに実施します。





## 石坂産業訪問

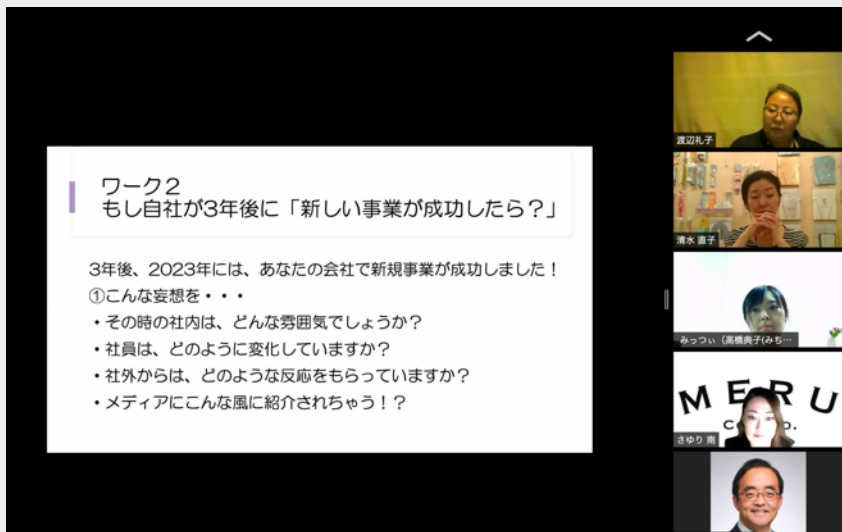
2020.6.11 参加者20名

斬新な経営方針と経営手腕で多くのメディアで注目を浴びる石坂産業。

石坂典子社長にお時間を頂き、跡取り娘のご質問にお答え頂く機会をいただきました。

建築系廃材の処理を行う石坂産業は、徹底した分別と独自の技術で95%以上のリサイクル率を実現。  
近年は里山保全を軸とした、自然と地域の共生なども注力されています





## ワークショップ

2020.7.9

「会社でチャレンジをしたら？」  
というテーマにて開催

女性としての壁、後継者としての壁に悩みながら  
深くお考えいただく会となりました。

跡取り娘同士という特異な環境で育った仲間だからこそ  
わかる、共感できる内容も多く。

「同じ環境の仲間ですぐに深掘りできる機会もないのでいい」

と、楽しんでご参加頂きました。

1. 問題意識を持つ
2. 好奇心と向上心を持つ
3. 秘密は墓場まで持って行く
4. 利他心
5. 長期的観点



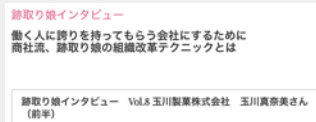
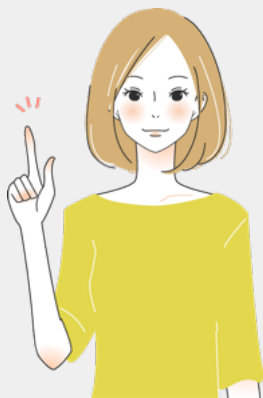
Trust

# 跡取り娘会員(あとむす会員)の会員メリット

## メリット1

認知力アップのチャンス！

- 会員は**無料の記事掲載**で自社(自身)の**ブランディング**ができます



跡取り娘インタビュー Vol.8 玉川製菓株式会社 玉川真奈美さん (前半)



事例：玉川真奈美さん。インタビューを元に**TV放送と女性誌**に掲載。



## メリット2

跡取り娘の学び場でスキルアップ！

- 跡取り娘ドットコム**の学び・交流会・リアル茶話会**に参加できます
- 跡取り娘に**必須な知識満載の※「跡取り娘講座」**の参加資格が取得できます

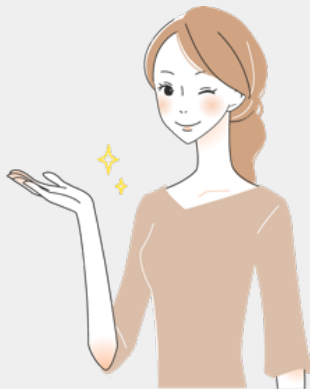
※2021年4月開講



## メリット3

人脈づくりのチャンス！

- 跡取り娘のデータベース(新設ページ)に登録が可能となり、他の跡取り娘さんとの交流に繋がります
- 会員同士で繋がれる「集いの場」や交流会での告知などが可能 (ルール遵守)



### 初年度入会金・年会登録費

30,000円 → 20,000円(税抜)

(10月までの1ヶ月以内の移行で1万円引き)

### 次年度以降～

20,000円(税抜)

# プレミアム会員 姫サロン会員



跡取り娘.com

姫サロンとは、より深い支援を必要としている方に向けて作る限られた人のオンラインサロンです。

初年度 **50,000円** 次年度 **40,000円**  
月会費 **5,000円**



## 特典1 事業支援

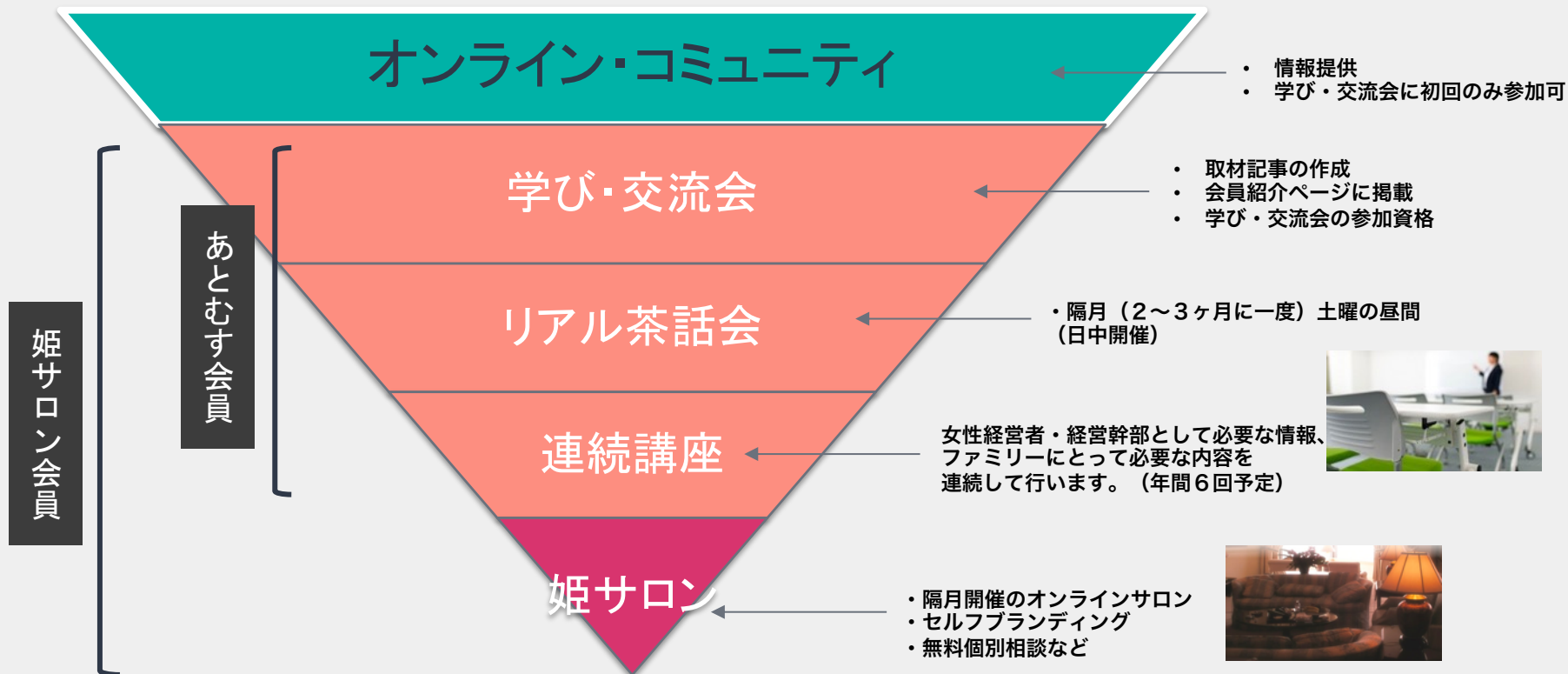
- I. リーダーとしての魅せ方  
を変えるセルフブランディング
- II. ファミリービジネスについて  
の講義
- III. 協賛企業へのご紹介
- IV. 無料個別相談（年1回）

## 特典2 個別活動支援

- I. サロンメンバー間の課題  
持ち寄り、共同プロジェクト  
の開催
- II. 1on1ファシリテーション  
（2時間）
- III. ファミリービジネスに知  
見ある弁護士・税理士等  
の専門家の紹介

## 特典3 参加資格の拡大

- I. 交流会への参加特典  
1名→2名へ
- II. 外部メディアとの連携  
掲載の提案



- ・ 「跡取り娘」という人に会ったことがなかった
- ・ 境遇を説明しなくても分かる
- ・ 妊活の話や産休など、一般企業で働く女性とは話が合わないこともドットコムではできる
- ・ 人前でなかなか話さないこと（墓場まで持っていく話）を共有できる
- ・ 身の丈の経営の話が聞ける（背伸びしなくていい）
- ・ 居心地のいい交流会にやっと出会えた（女性経営者の会は苦手だけど唯一続けられている）

- 事業承継をしている（する予定で社内にいる）女性
- 同族で経営幹部として所属している（する予定で社内にいる）女性
- 学びを得たいという知識欲
- 経営者（候補）としての向上心と利他心



協会の事業目的にご賛同いただき、賛助会費を納入された方を賛助会員といたします。  
賛助会員は、法人・個人を問いません。

## 特典

- 跡取り娘ドットコム内メディアでの情報掲載
- 協会ホームページにて「会員リンク集」でバナーを掲載
- メールマガジン「関連団体のお知らせ」コーナーにてイベント告知等の情報提供（発行は不定期・主に月1回発行、臨時増刊号もあり）

初年度入会金・年会登録費

賛助会員：1口 50,000円

協力企業・団体様



エヌエヌ生命  
「女性のための事業承継ステーション」



## ■ 本協会ウェブサイトからご入会申込下さい。



跡取り娘.com

「ホッピービバレッジ株式会社 石渡社長 講演会」開催のお知らせ

協会会員申込フォーム

人気記事

なぜいま「跡取り娘」なのか？

